



www.fotolia.de

Kunden-Sog-System[©] **So steigern Sie Ihre Umsatzrendite**

Marktgerechte Produkte reichen heute nicht mehr aus, um die Profitabilität eines Unternehmens zu sichern. Erfolgsfaktor Nr. 1 ist inzwischen die Fähigkeit, ein Geschäftskonzept kontinuierlich zu optimieren.

Ca. 90% aller Unternehmen verfügen über erhebliche Rendite und Wachstumsreserven. Der Grund: Das Management konzentriert sich fast ausschließlich auf das Tagesgeschäft und versäumt es, das eigene Geschäftskonzept systematisch zu hinterfragen und zu optimieren. Wer als Unternehmer das Potential der eigenen Geschäftsidee, Mitarbeiter und Produkte voll ausschöpfen will, der kann ab sofort von den Dienstleistungen der Bad Lipspringer Unternehmensberatung Success Service Eisele profitieren: Unter dem Markennamen Kunden-Sog-System[©] erhalten interessierte Unternehmer Zugriff auf ein hoch effizientes Managementkonzept zur Verbesserung von Strategie, Marketing und Vertrieb. Das Kunden-Sog-System[©] nutzt bewährte Standards und überträgt diese auf die Anforderungen der jeweiligen Unternehmen. Sie erschließen Ihre Rendite- und Wachstumsreserven und stärken Ihre Wettbewerbskraft nachhaltig.

Warum Unternehmensoptimierung?

Die große Mehrzahl aller Unternehmen in Deutschland verfügt über ein erhebliches ungenutztes Potential: Ideen zur Steigerung der Attraktivität gegenüber Kunden, Möglichkeiten zur Verbesserung von Kommunikation und Prozessen, viel versprechende Ansätze zu Kostensenkung und für Umsatzwachstum. Es mangelt nicht an Wissen. Großer Bedarf besteht hingegen an einem systematisierten Prozess, welcher das Know-how von Mitarbeitern, Partner und Lieferanten sichtbar macht und strukturiert. In Marketing und Vertrieb sind große ungenutzte Potentiale vorhanden.

Kunden-Sog-System[©]

Der große Nutzen vom Kunden-Sog-System[©] besteht darin kontinuierliches Wachstum mit höheren Deckungsbeiträgen quasi automatisiert zu generieren. Hinter dem Namen verbirgt sich ein modularer Werkzeugkasten für Unternehmer, mit dem sich die vielen versteckten Möglichkeiten für Umsatz- und Renditewachstum systematisch und bezahlbar erschließen lassen.

Nutzen für Unternehmer

Die Investition in die Optimierung von Strategie, Marketing und Vertrieb in einem Unternehmen amortisiert sich relativ schnell. Dank seiner großen Hebelkraft multiplizieren sich positive Veränderungen vielfach: Sie verbessern Ihre Position am Markt. Sie erhöhen die Bindungskraft zu Ihren Kunden. Sie steigern die Rentabilität.

Success Service Eisele
Strategie- und Verkaufcoaching
Detmolder Str. 240
33175 Bad Lippspringe

Telefon 05252 931442
Telefax 05252 931443
eisele@mittelstands-strategien.de
www.mittelstands-strategien.de



Kunden-Sog-System[©] Beratungs-Workshop

1. Tag

1. Spezielle Stärken
2. Geschäftsfeld
3. Zielgruppe
4. Probleme der Zielgruppe
5. Innovation
6. Kooperation
7. Konstantes Grundbedürfnis

2. Tag

- Grundlagen Kunden-Sog-System[©]
- Nachfrage-Sog schaffen
- von Auftrags-Schwankungen zu gleichmäßigen Auslastungen
- Kontaktsystem zum dauerhaften Aufbau einer Kundenbeziehung
- Verbesserung der eigenen Leistungsdarstellung
- 3-Vorschläge-Methode

Sie erhalten

- Beratungsbericht
- Maßnahmenplan
- Besprechung ½ Tag
- Fördermittel*
(* abhängig vom Umsatz)

Per Fax 05252 931443

www.mittelstands-strategien.de

Success Service Eisele
Detmolder Straße 240
33175 Bad Lippspringe

✍ **Ja**, ich/wir wollen einen 2-Tages **Kunden-Sog-System**® Beratungs-Workshop bei uns vor Ort durchführen lassen.

Rufen Sie mich / uns zurück um Details zu besprechen.

|_____

Firma

|_____

Ansprechpartner

|_____

Straße

|_____

PLZ / Ort

|_____

Telefon

|_____

E-Mail

|_____

Datum

|_____

Unterschrift

Success Service Eisele, Strategie- und Verkaufcoaching
Detmolder Str. 240, 33175 Bad Lippspringe
T. 05252 931442 F. 05252 931443

eisele@mittelstands-strategien.de, www.mittelstands-strategien.de